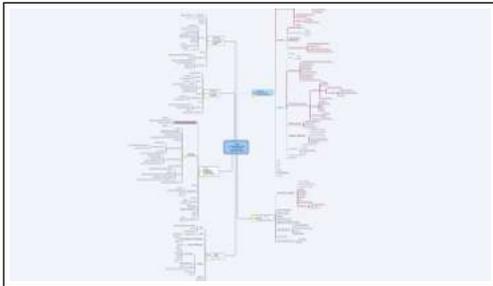


GOOGLE MISSION STATEMENT

"to organize the world's information and make it universally accessible and useful"



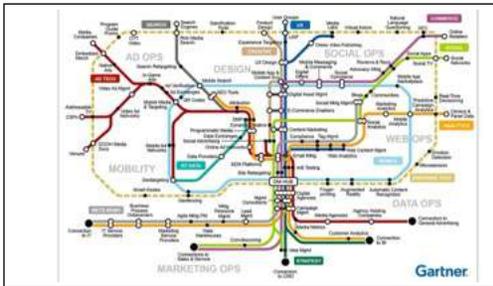
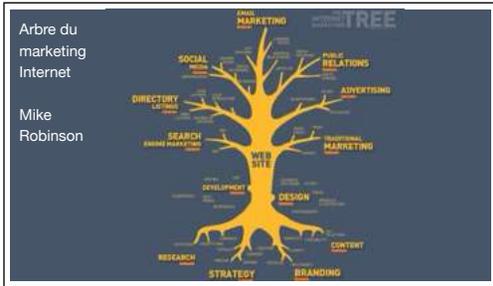


Taxinomie

**UX**

physique face à face  
web téléphone  
mobile web 1 2  
sociale web 3  
metavers in APP  
push réseaux sociaux  
réseaux spé  
metavers marque  
meta gén

DIGITAL mindset



Seo!

5 first search places  
5 first search engines

1

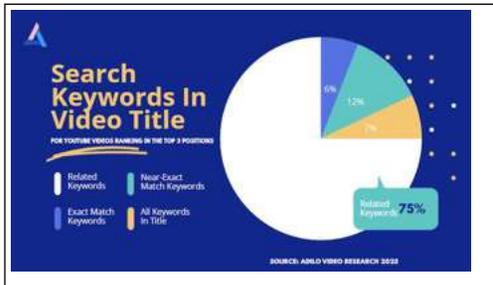
Google!

GOOGLE MISSION STATEMENT

“to organize the world’s information and make it universally accessible and useful”

2

YouTube



3

4



- 1- Google
- 2- YouTube
- 3- AMZ
- 4- TikTok
- 5- ChatGPT et IA
- 6- X
- 7- Bing + Duck

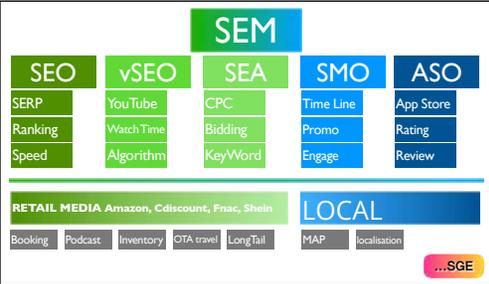
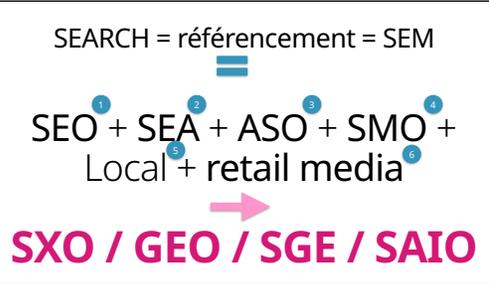
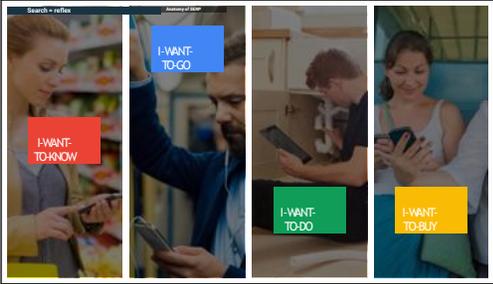


GenX : web & internet 2000  
 GenY : mobile 2010  
 GenZ : living services 2020

source : Google, Accenture

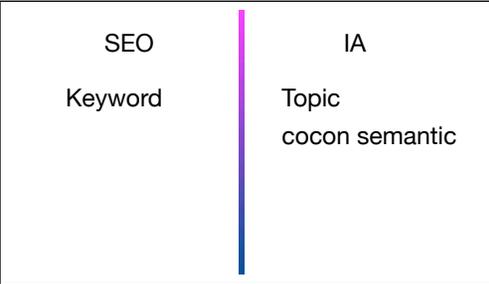
1995 : information in web  
 2000 : e-commerce  
 2005 : relation  
 2010 : mobile / smartphone  
 2015 : living services & UX  
 2025 : blockchain (use case NFT)

source : Google, Accenture



Comment fonctionnent les moteurs pilotés par l'IA?

Search Engines (SEO) VS Generative Engines (GEO)



search, qui est sans doute l'un des domaines les plus impactés par l'essor de la GenAI

Arriver en haut de la liste des résultats classiques ne sera en effet plus l'unique objectif. Il faudra aussi être le publisher utilisé et cité par les nouveaux outils de search.

Par exemple, les requêtes aux agents IA proviennent de clients sur le marché automobile surtout plus tendance à ressembler à des questions du type « quelle voiture a le coffre le plus grand pour accueillir une croisière » plutôt que « quelle voiture a un coffre de 500 litres maximum ». Des changements de comportement doivent se refléter sur les pages produit.

Il s'agit également de donner toujours plus de place au rich media, très apprécié à la fois par les consommateurs et par les outils d'IA dans la construction de leurs résultats.

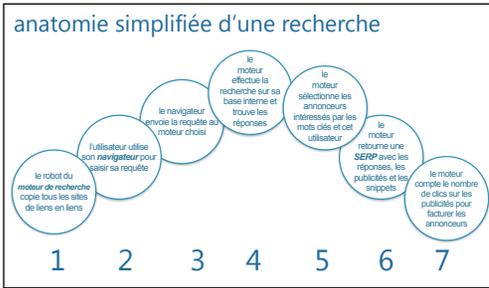
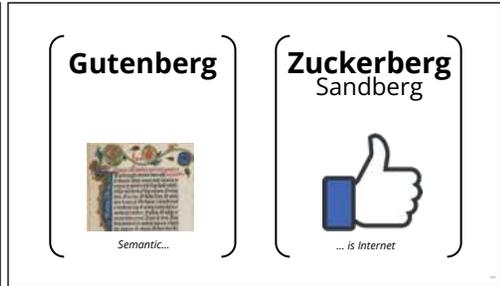
LLMO (Large Language Model Optimization) or Generative Engine Optimization (GEO)  
 How to optimize product content for large language models — Improve your brand discoverability on LLMs like Bard with these tips for how to optimize your product content.  
 SEO will morph into LLMO: large language model optimization, the incipient industry of manipulating AI-generated material to serve clients' interests.  
 LLMo Explained: The New Frontier of Digital Visibility. The primary goal of LLMo optimization (LLMO) is to enhance the visibility and effectiveness of digital content, specifically for large language models (LLMs).



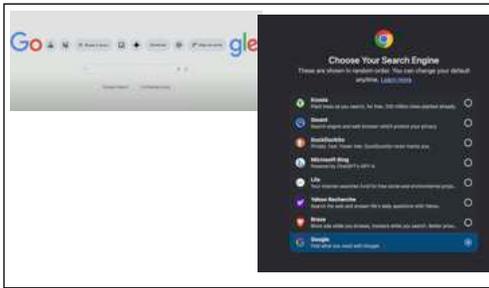
# workshop

huberkratiroff

Whimsical  
 SEM SEO SEA ASO SMO SXO SERP SGE  
 Backlink PageRank GoogleDiscover  
 Position Zéro AnswerBox  
 Snippet - Knowledge Graph  
 Largest Contentful Paint (LCP)  
 Interaction To Next Paint (INP)  
 Cumulative Layout Shift (CLS)  
 SEARCH réferencement SEM  
 SEO SAIO SEA ASO SMO Local retail media  
 PAA «core web vitals» EEAT  
 GA GSC GoogleUpdate  
 Search engine - moteur de recherche (réponse)  
 browser Long Tail Keyword  
 No Scroll - Crawl Budget - Visibility  
 RWD AMP SSL https SiteMap 404



**SEARCH ENGINE**  
 Bing, DuckDuckGo, etc. = SERP  
**2025**  
**SGE = RESPONSE ENGINE**



Qu'est-ce que le "crawl budget" ? Le budget de crawl est le nombre maximum de pages qu'un moteur de recherche peut parcourir sur un site web en un temps donné. En somme, il s'agit de l'attention que Google accorde à votre site web.  
 Éviter le gaspillage du budget de crawl - Oncrawl  
 Qu'est-ce que le budget de Crawl en SEO pour Google ? Le fait de limiter un site web à une certaine quantité de pages permet au moteur de recherche de mieux gérer le nombre de pages à visiter et d'optimiser son processus.  
 Qu'est-ce que le crawl budget et comment l'optimiser ? Le budget de crawl représente le nombre maximum de pages que les robots d'un moteur de recherche peuvent parcourir sur un site donné.  
 Qu'est-ce que le Budget Crawl ? Définition

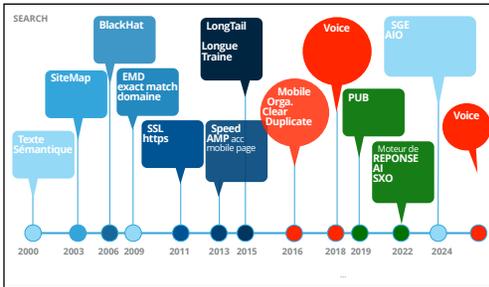
Crawl Budget

1	2	3
<b>INFOBÉSITÉ</b> 1 milliard de sites 2 millions d'APPs 10 milliards d'interactions sociales / j 2 millions de e-boutiques = une affiche dans le désert	<b>SXO</b> Texte Contenu Brand Content User eXperience ZMOT Micro Moment Réputation Confiance Backlink OnPage / OffPage	<b>KPI</b> Visiteur Unique (VU) Engagement Traction Clic PdM ROI

**TECH**  
 semantic  
 SSL  
 META CODE  
 sitemap  
 EMD  
 RWD AMP

+

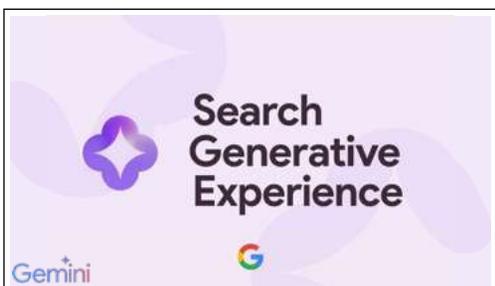
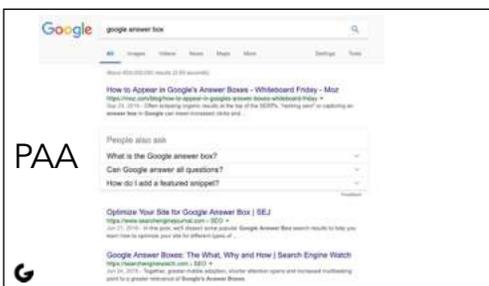
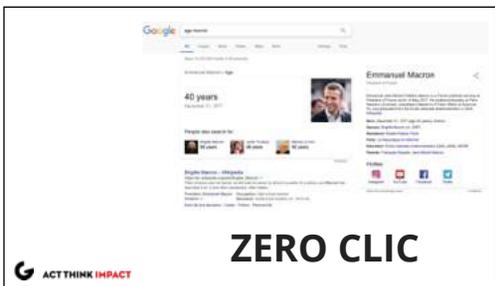
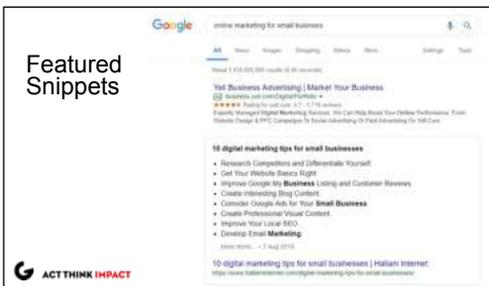
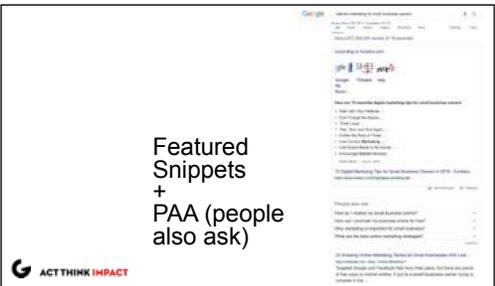
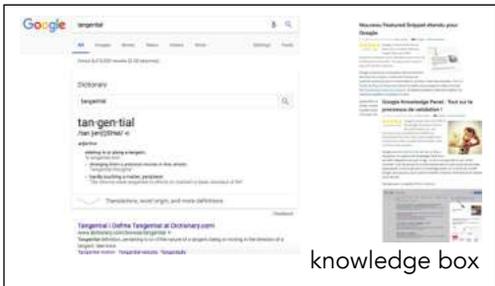
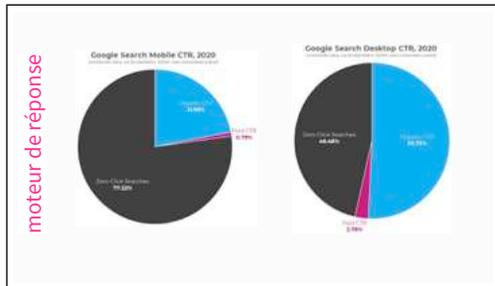
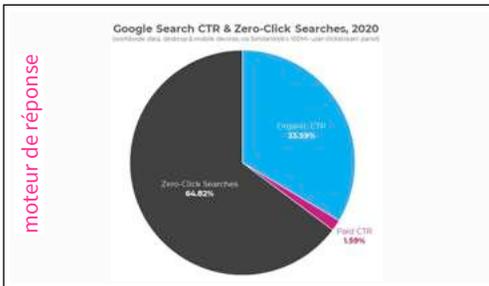
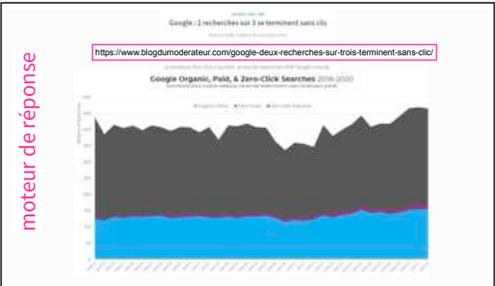
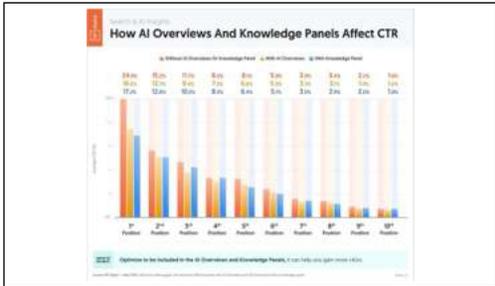
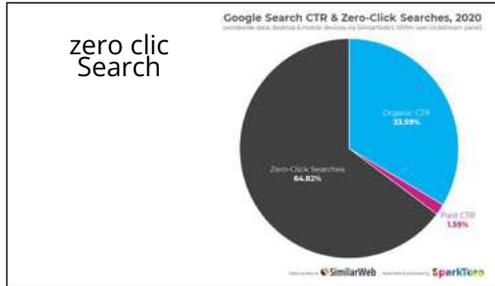
**EXPÉRIENCE**  
 SXO  
 speed  
 organisation  
 duplicate  
 Mobile  
 AMP  
 UX



**2024**  
 55% Vocal Search  
 85% Mobile Search  
 58% Mobile Only  
 40B IOT + IIOT

**SEARCH**  
**SXO**  
 @kratiroff  
 huber@kratiroff.com  
 2024

**SEO + UX = SXO**  
**SEARCH EXPERIENCE OPTIMISATION**



**SGE + AIO = CC<sup>2</sup>**  
 SEARCH GENERATIVE EXPERIENCE  
 AI OPTIMISATION  
 CC<sup>2</sup> = COMPLEXITY +++

**Helpful Content Update**  
**Search Generative Experience**  
**Core Update**

**SEARCH**  
 moteur de recherche  
 texte SERP

vs.

**PERSONALISATION**  
 moteur de PUBLICITÉ  
 \$ annuaire \$

**SEARCH**  
 moteur de recherche  
 texte liste

vs.

**FIND**  
 moteur de réponse  
 voix



Publicité sur Amazon

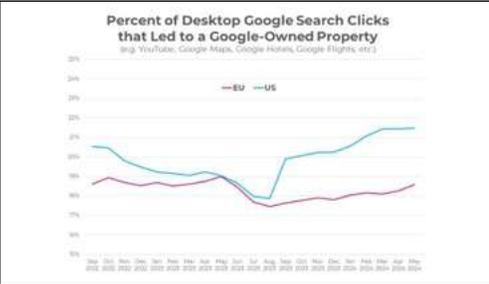
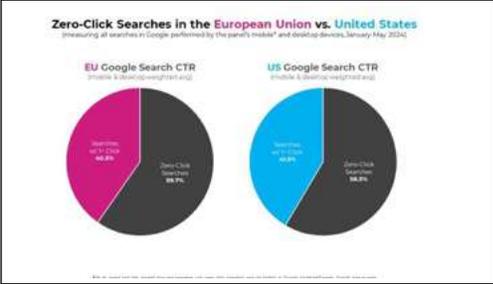
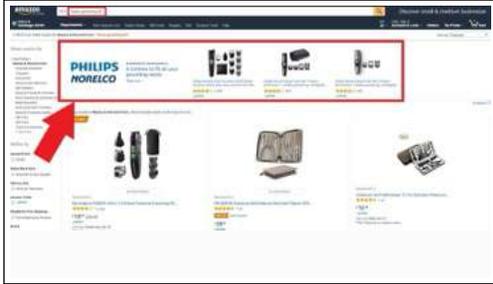
Ciblez par mot-clé ou produit

- Toucher les acheteurs capifs d'Amazon
- Payer uniquement lorsque les acheteurs visitent
- Optimisez vos performances avec les rapports de ventes
- Démarrage une campagne à partir de 1 € par jour

Commencer

2018

AMZ = AWS + AMS



Devenez le #1 des résultats de recherche Apple & Spotify

Améliorez vos résultats de recherche pour apparaître en première position sur les moteurs de recherche Apple et Spotify grâce au Pmax Product

Améliorez vos performances de recherche



**Seo!**

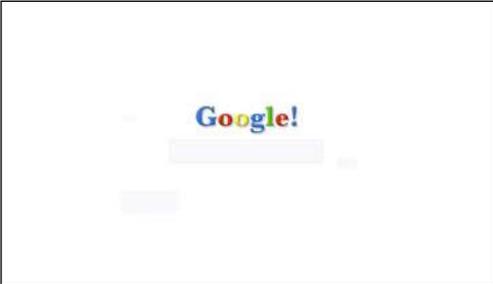
**FREE**

No paiement  
 but time & work



**The art of SEO**

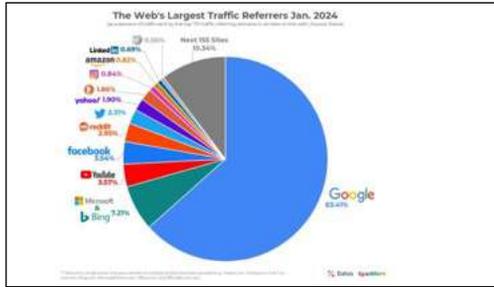
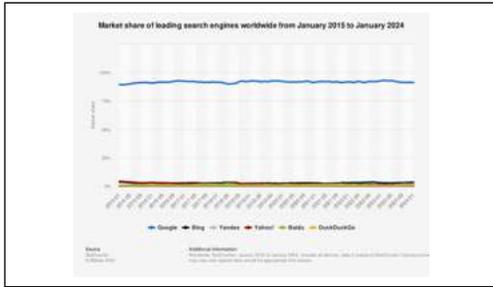
no clear, ≠ rules  
 but UX is key



# Seo!

95% mobile 91% total

<https://www.statista.com/statistics/1381664/worldwide-all-devices-market-share-of-search-engines/>  
<https://www.statista.com/statistics/1358006/worldwide-mobile-market-share-of-search-engines/>



**43%** of e-commerce traffic comes from Google search (organic)

**26%** comes from Google Google Ads.

**67%** contribution of search to revenue

**Search drives online sales**  
E-commerce kpi benchmarks 2016

## Core WebVitals

EEAT experience expertise authority trust

Links UX first

## UX KPI ???

speed clear

EEAT experience expertise authority trust

Core Web Vitals

<https://developers.google.com/search/docs/appearance/core-web-vitals>  
<https://support.google.com/webmasters/answer/92055207#hl=en>

### Core Web Vitals Metrics

**LCP Largest Contentful Paint (LCP):** Measures loading performance. To provide a good user experience, strive to have LCP occur within the first 2.5 seconds of the page starting to load

**INP Interaction To Next Paint (INP):** Measures responsiveness. To provide a good user experience, strive to have an INP of less than 200 milliseconds

**CLS Cumulative Layout Shift (CLS):** Measures visual stability. To provide a good user experience, strive to have a CLS score of less than 0.1

Check the Core Web Vitals report in Search Console

<https://developers.google.com/search/docs/appearance/core-web-vitals>  
<https://support.google.com/webmasters/answer/92055207#hl=en>

## SEO is KEY

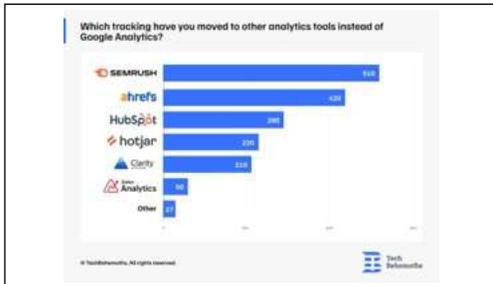
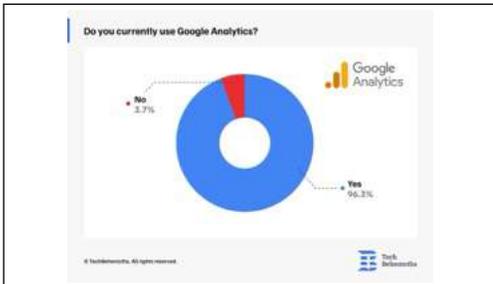
Position	CTR
1	6.17%
2	3.62%
3	2.43%
4	1.62%
5	1.11%
6	0.84%
7	0.67%
8	0.54%
9	0.32%
10	0.44%

<https://www.seoclearity.net/>

Score E-E-A-T

"Experience"  
 "Expertise"  
 "Authoritativeness"  
 "Trustworthiness"

Google Search Console



Google Ads Top Launches of 2024

Performance Max



